間接コストを営業利益に変える

成果報酬型
コスト削減コンサルティング

隠れたコストの見直しによる
収益改善のご提案



間接コストの特徴

売上に直接関係しない経費ほど、
見直しの余地が残っています。

間接コスト

専門部署がなく、
見直しが進みにくい領域



- 手間をかける時間がない
- 市場価格が分かりにくい
- 取引条件を客観的に比較しにくい

VS

原価コスト

自社ですでに
最適化が進んでいる領域



- 専門部署や担当者が対応
- 売り手と買い手がプロとして交渉
- 市場価格を把握している

**コスト削減の余地が大きいのは、
見直しが後回しになりやすい「間接コスト」です。**

スターズがご提案する コスト削減サービスの特徴

**現状を正しく把握し、
品質を維持しながら適正価格を目指します。**

01 間接コストの見える化

現在の契約内容や利用状況を整理し、
市場価格と比較します。
取引条件が適正かを客観的に評価します。



02 取引先の変更は必須ではありません

現在の品質や取引関係を維持しながら、
既存取引先との価格見直しも行えます。
最終的な取引先はお客様が選択できます。



03 成果報酬型

削減成果が出なければ、
成功報酬は発生しません。
削減できた金額の一部を報酬として頂戴します。



**初期分析費用を抑え、
削減効果を確認してから進められます。**

コスト削減の方法

逆入札方式で
最適な取引条件を目指す

現在の契約条件や必要な品質を整理したうえで、
複数のサプライヤが価格と条件を提示します。

STEP 01

間接コストを総合的に見える化

契約内容や請求状況を
無料で分析。
削減の可能性がある
品目のみ着手します。

STEP 02

逆入札方式で最適な条件を取得

必要な品質・条件を
明確にしたうえで、
複数の候補先による
競争環境を構築します。

代表的な対象品目カテゴリ

- 高圧電力
- 通信費
- 賃料
- 複合機
- カーリース
- エレベーター保守
- レンタルマット
- 印刷物
- ビルメンテナンス
- カード決済手数料
- 損害保険
- 棚卸外注費

入札結果の例



最安値を選択する必要はありません。
どの取引先と契約するかは、
お客様が最終決定します。

サービス終了後も活用できる 3つの経営資産

一度コストを下げるだけではなく、
今後の価格交渉や取引先選定にも使える情報を残します。

01 SPECIFICATION 入札要件書



必要な品質や仕様条件を明文化します。
取引先ごとの条件を同じ基準で比較できる
標準化された資料として活用できます。

02 SUPPLIER DATA 取引先リスト



競争環境をつくるために必要な、
候補となる取引先の情報を整理して
ご提供します。

03 MARKET PRICE 適正市場価格



実際の入札結果や取引データを基に、
信頼性の高い市場価格の目安を
ご提供します。

契約終了後も、**自社でコスト管理を続けられる**状態をつくります。

コスト削減コンサルティングプラン

削減効果に応じて選べる 3つの報酬プラン

入札では原則として3年間の契約条件を取得し、
削減金額を基準に成功報酬を算出します。

PLAN A　3年間分 分割精算プラン

お客様総利益 180%　／　成功報酬 120%

内訳

	お客様利益	成功報酬
初年度	50%	50%
2年目	60%	40%
3年目	70%	30%

特徴：初期負担を分散しながら進めたい企業向け

PLAN B　3年間分 一括精算プラン

お客様総利益 210%　／　成功報酬 90%

内訳

	お客様利益	成功報酬
初年度	10%	90%
2年目	100%	
3年目	100%	

特徴：2年目以降の利益を最大化したい企業向け

PLAN C　36カ月間 実績精算プラン

お客様総利益 165%　／　成功報酬 135%

内訳

	お客様利益	成功報酬
毎月	55%	45%

特徴：実際の請求明細に合わせて精算したい企業向け

- 一部、実績精算プランを選択できない品目があります。
- 3年間の契約条件を取得できない場合は、単年ごとに計測・精算します。

導入までの流れ

ご相談から削減完了までの流れ

契約開始から完了までの目安は平均3カ月。
入札期間の目安は約1カ月です。

契約開始から完了まで　平均約3カ月

準備

01 取組品目の検討

02 個別契約・NDA締結

03 必要資料の準備

実施

04 基準金額・入札要件作成

05 入札実施

06 結果報告・意思決定

入札期間の目安 約1カ月

完了

07 成功報酬の精算

個別契約・NDA締結

契約書および秘密保持契約書のご確認をお願いします。

必要資料のご準備

請求明細、契約書、仕様書など、対象品目ごとに必要な資料をご準備いただきます。

資料のご準備が早いほど、**短期間で結果をご報告**できます。

実績

業界を問わない
豊富な支援実績

累計

1,000社以上

製造業、金融、医療、小売、介護、教育、
不動産など、さまざまな業界・業種で
コスト削減を支援しています。

- 製造
- 金融
- 医療
- 介護
- 教育
- 不動産
- 物流
- IT・通信
- ホテル
- 飲食
- 運送
- 小売
- サービス
- 商社
- 建設

業種が違っても、**電力・通信・賃料・保守費用**などの
間接コストには共通する改善ポイントがあります。

削減できる主な経費

幅広い経費をまとめて見直せます

下記以外の経費でも、
取引先が複数ある分野であれば調査できる場合があります。

- 電気料金
- 複合機
- 携帯電話・通信費
- エレベーター保守
- レンタルマット
- 事務所・店舗の家賃
- 建物の管理費
- 印刷物・DM
- カーリース
- 棚卸しの外注費
- 医療機関の検査費
- クラウドサーバー
- カード決済手数料
- 損害保険

上記以外の経費も、無料で確認できます

対象となる会社規模の目安

経費の金額が大きいほど、削減できる可能性も高くなります

下記はあくまで目安です。
条件に満たない場合でも、
まずは**無料で確認**できます。

01 電気料金



年間 **1,250万円以上**

工場・店舗・施設など

02 複合機



20台以上

複数拠点を含めて確認可能

03 携帯電話・通信費



150回線以上

スマートフォンやタブレットを含む

04 建物の管理費



年間 **1,000万円以上**

清掃・消防設備・設備点検など

05 カーリース



20台以上

営業車や社用車など

06 クラウドサーバー



年間 **2,000万円以上**

AWSなどの利用料金



金額や台数が目安より少ない場合でも、**削減額が見込める場合は対応できます。**

無料確認

専門チームと連携した支援体制

合同会社スターズが相談窓口となり、コスト削減の専門チームと連携して支援します

ご相談内容の確認から専門チームとの調整まで、
合同会社スターズが窓口となって対応します。

ステップ1 合同会社スターズへご相談



現在見直したい経費や、
契約状況について
お聞きします。

ステップ2 専門チームが内容を確認



経費の内容や
現在の契約条件を確認し、
削減できる可能性を
調べます。

ステップ3 結果と進め方をご提案



削減できる可能性や、
今後の進め方を
分かりやすく
ご案内します。

合同会社スターズの役割

- ご相談内容の確認
- 専門チームとの連絡・調整
- 打ち合わせの日程調整
- ご提案後の連絡窓口

ご相談やお問い合わせは、
合同会社スターズが窓口
となって対応します。

まずは削減できるかご相談ください

現在の経費に、
削減できる余地があるか
確認してみませんか？

合同会社スターズがご相談内容をお聞きし、
コスト削減の専門チームと連携して、
対応できる経費かどうかを確認します。

初回のご相談は
無料です
ご相談の段階で費用が発生することはありません。
詳細な分析、契約、報酬条件については、
打ち合わせ時にご案内します。

01 無料相談
見直したい経費や、
現在のお悩みをお聞きします。

02 対象となるか確認
専門チームと連携し、
削減を検討できる経費か
確認します。

03 進め方をご案内
対応できる場合は、
必要な資料や今後の流れを
ご案内します。

成果が出た場合に
報酬が発生する仕組みです

削減が実現しなかった場合は、原則として成功報酬は発生しません。
ただし、契約条件や対費となる経費によって異なる場合があるため、
詳しい条件は個別のご案内時にご説明します。

無料相談・お問い合わせ
合同会社スターズが窓口となって対応します

info@stars203.com

助成金・補助金の無料診断と
共に診断してみる

合同会社スターズへ相談する

合同会社スターズへ相談する

**まずは、現在見直したい経費を
お聞かせください。**
相談内容が決まっていなくても問題ありません。

無料相談を申し込む ›